

Программа семинара «Взыскание долгов и управление дебиторской задолженностью»

Дата проведения: 04 июля 2018 года

Место проведения: уточняется

Время проведения: 09.00 – 16.00

Время	Наименование темы
08.30 – 09.00	Приветственный кофе-брейк. Регистрация участников семинара.
09.00 – 12.00	<p>1. Основные тенденции коммерческого поведения или конфликт интересов (добросовестность и экономическая целесообразность). Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности, обязательства и права требования.</p> <p>2. Основные манипуляции недобросовестных контрагентов – чего ожидать и как сформировать из них благоразумных контрагентов.</p> <p>3. Договорная работа - вопросы управления рисками возникновения просроченной дебиторской задолженностью (долгового обязательства). Особенности заключения договоров, на что обращать внимание. Обеспечительная мера неустойка – как она работает: мифы и реальность.</p> <p>4. Сильный кредитор: формируем свой «арсенал» (методы управления дебиторской задолженностью и инструменты взыскания долгов). Типология недобросовестных контрагентов с позиции эффективности применяемого инструментария.</p>
12.00 – 13.00	Перерыв на обед
13.00 – 16.00	<p>5. Психология должника и как ее можно использовать в своих интересах. Основные принципы влияния на контрагента:</p> <ul style="list-style-type: none">• Общественное влияние – методики PR-сопровождения взыскания долгов;• Контекстуальное влияние – воздействие на бизнес-процесс должника;• Боязнь потерь – экономические методы воздействия;• Эффект Плацебо – правовые методы истребования долгов;• Изменение мышления – психологические и иные способы воздействия. <p>6. Этапы управления дебиторской задолженностью. Технологии предъявления требований по погашению дебиторской задолженности: просьба, информирование, угроза. Когда и что применить. Типология должников-юридических лиц с позиции экономической угрозы.</p> <p>7. Варианты ухода должника от ответственности. Эффективность официальных инструментов воздействия:</p> <ul style="list-style-type: none">• Обязательный претензионный порядок - инструмент взыскания или формальность для суда.• Судебная защита – какой суд выбрать.• Принудительное исполнение – реальный секрет эффективности.• Банкротство должника – работаем по новым правилам.• Уголовное преследование – процесс стимулирует, а результат нет. <p>8. Медиация – как получить долг и остаться партнерами.</p>